



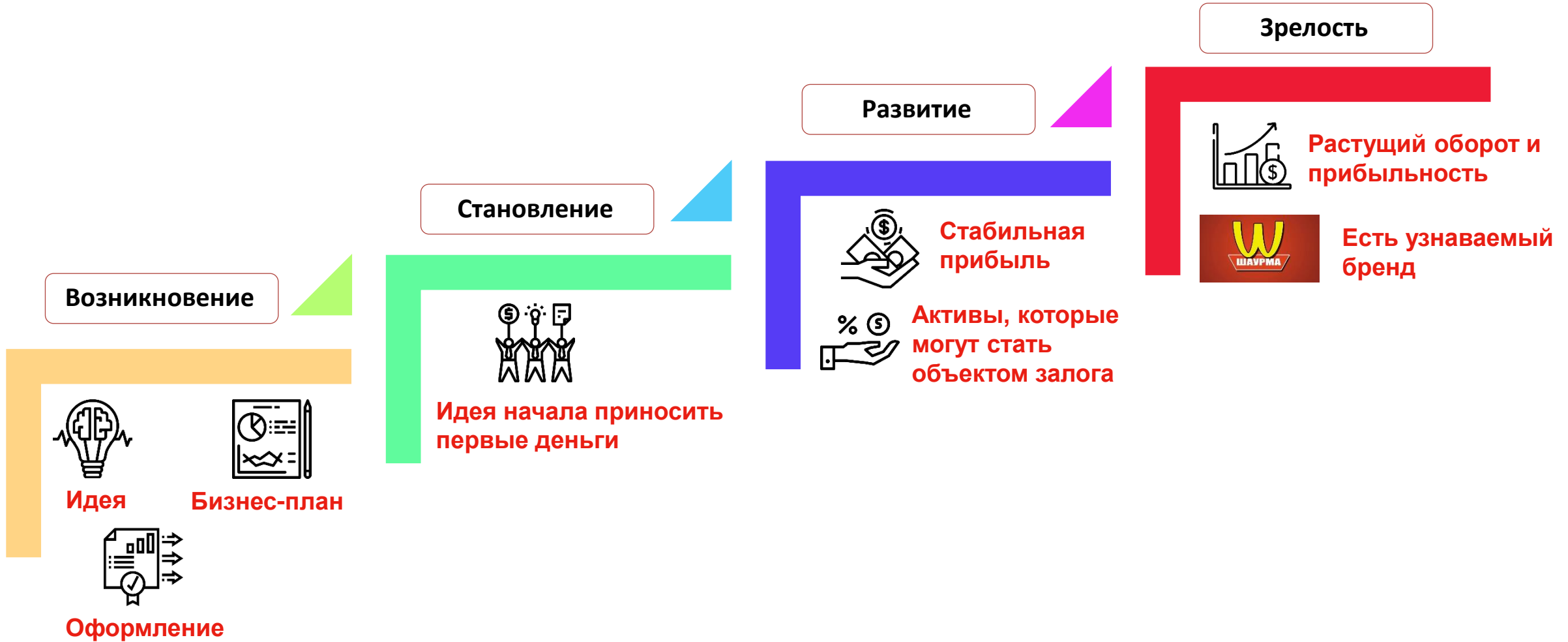
Банк России

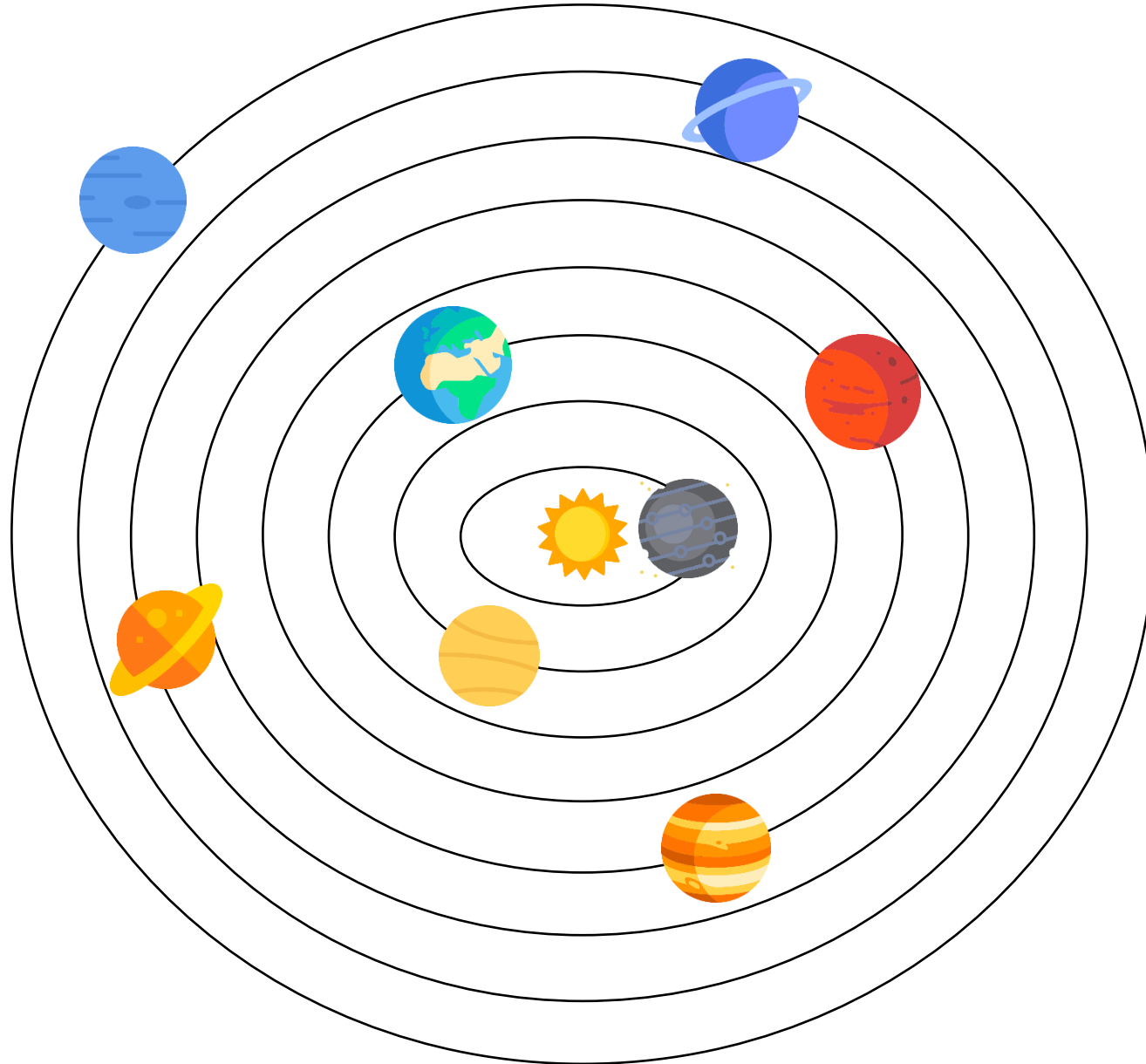
ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ РАЗВИТИЯ  
БИЗНЕСА

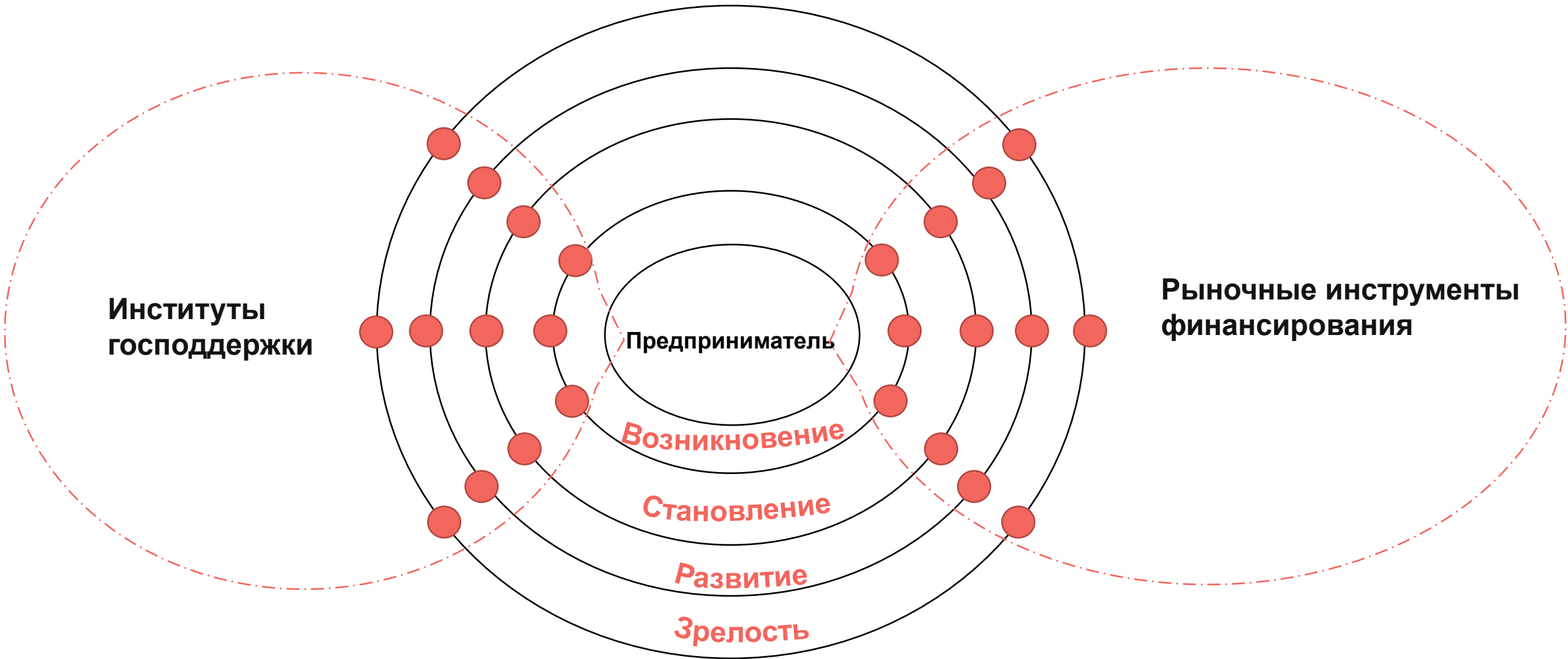
ДМИТРИЕВА ЕЛЕНА АНАТОЛЬЕВНА  
ОТДЕЛЕНИЕ ИРКУТСК  
СИБИРСКОГО ГУ БАНКА РОССИИ

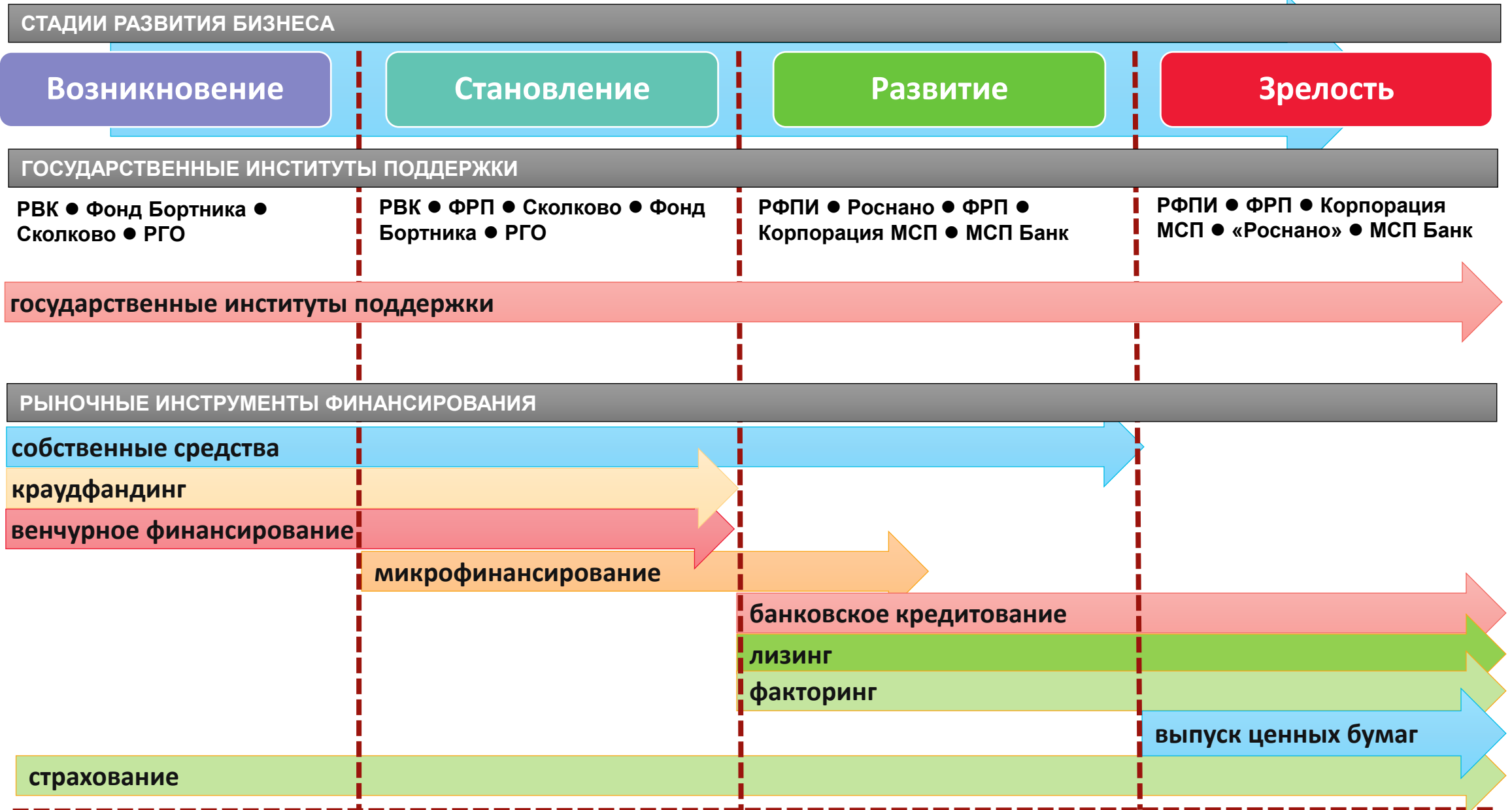
2019 Г.













# 1. ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ИНСТИТУТЫ ПОДДЕРЖКИ



**Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ)**



**Фонд «Роснано»**



**Фонд развития промышленности (ФРП)**



**Корпорация МСП**



**Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (Фонд Бортника)**



**Российская венчурная компания**



**Фонд «Сколково»**



**Соинвестор для международных компаний, которые сегодня вкладываются в Россию**

**РФПИ вносит ровно столько денег (или меньше), сколько вносит другой соинвестор**



**Специфические критерии отбора проектов:**

- Бенефициары компании – резиденты РФ
- Выручка компании от 0,5 до 5 млрд руб.
- Бюджет проекта от 0,5 до 20 млрд руб.
- Отсутствие государства и госкомпаний в числе собственников
- Наличие экспортной выручки или экспортного потенциала
- Дополнительные ограничения на виды осуществляемой деятельности



**Компания использует различные формы инвестирования: вклад в уставный капитал компании, займы, гарантии по кредитам, лизинговые операции**

**Критерии отбора. Проект должен:**



**быть технически реализуем и экономически эффективен;**



**принадлежать к сфере нанотехнологий;**



**создать производство или R&D центр в России;**



**достичь годовой выручки не менее 250 млн рублей через пять лет после старта**

**Предоставляет следующие финансовые инструменты:**

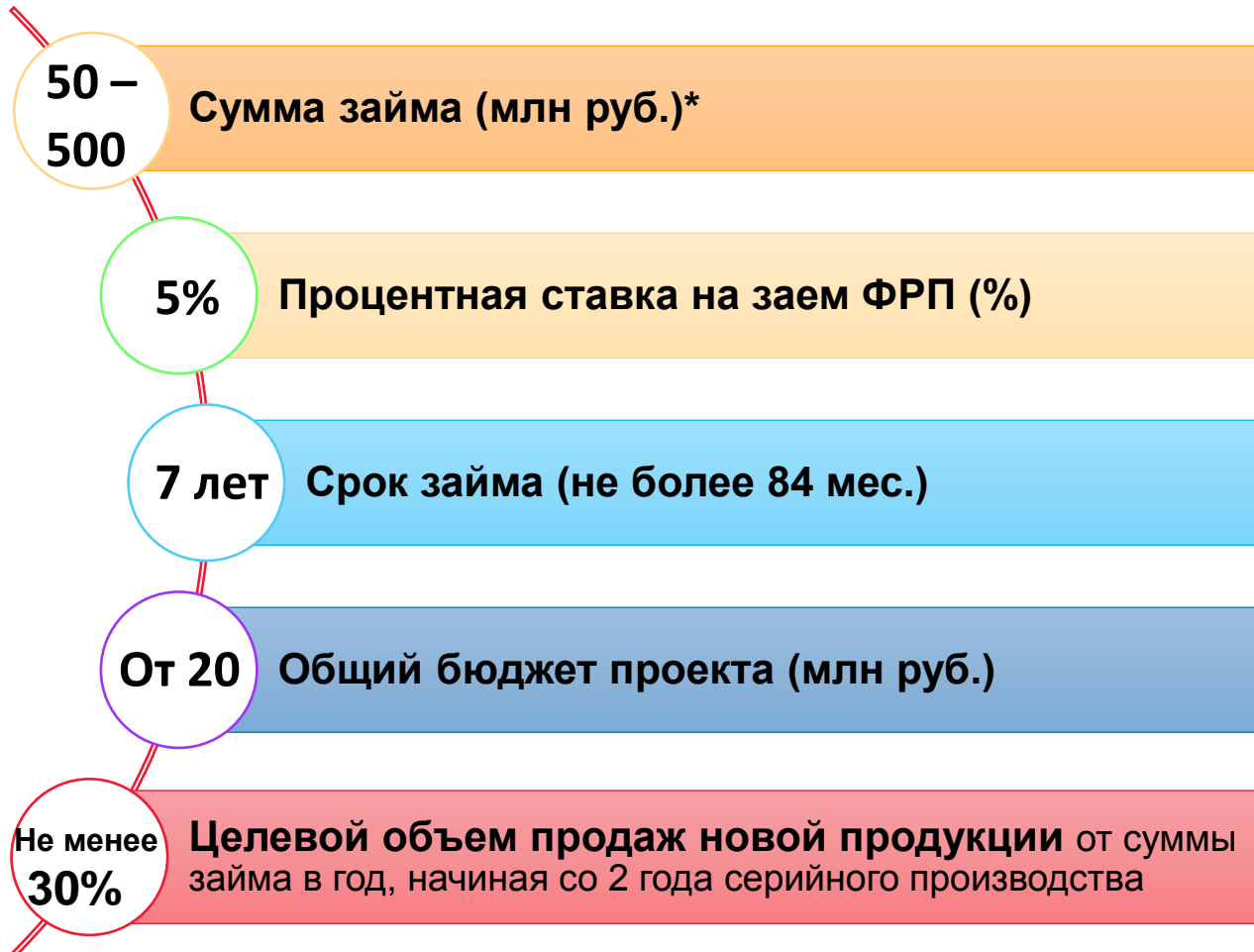
- Вклад в уставный капитал проектной компании
- Поручительства проектной компании
- Займы проектным компаниям и поручительства по обязательствам проектных компаний перед третьими лицами





- Принцип софинансирования
- Оценивается бюджетная и социальная эффективность проекта

## Основные условия займа:



## Отраслевое распределение проектов, получивших заем фонда в 2017 году



\* Ставка по займам варьируется от 1 до 5% годовых, в зависимости от вида проекта и используемого обеспечения



## Трехуровневая система оказания поддержки субъектам МСП

Уровень системы оказания поддержки субъектам МСП	Продукты	Лимит гарантийной поддержки	Каналы продаж	Организации – источники поступления заявок
 <p>Корпорация МСП</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Предоставление гарантий и поручительств</li> </ul>	<p>от 100 млн рублей</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Банковские</li> <li><input type="checkbox"/> Небанковские</li> <li><input type="checkbox"/> Прямые</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Банки-партнеры</li> <li>❖ Отраслевые ассоциации/ общественные организации</li> <li>❖ Центры поддержки предпринимательства</li> <li>❖ Федеральные и региональные органы исполнительной власти</li> <li>❖ МСП Банк и РГО</li> </ul>
 <p>МСП БАНК</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Предоставление гарантий в рамках «поточных» технологий</li> </ul>	<p>25-100 млн рублей</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Банковские</li> <li><input type="checkbox"/> Небанковские</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Банки-партнеры</li> <li>❖ Многофункциональные центры предоставления государственных и муниципальных услуг</li> <li>❖ Центры поддержки предпринимательства</li> <li>❖ Федеральные и региональные органы исполнительной власти</li> </ul>
<p>84 РГО</p>  <p>Региональным гарантийным организациям</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Предоставление поручительств в рамках «поточных» технологий</li> </ul>	<p>до 25 млн рублей</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Банковские</li> <li><input type="checkbox"/> Небанковские</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Центры поддержки предпринимательства</li> <li>❖ Федеральные и региональные органы исполнительной власти</li> <li>❖ Корпорация МСП</li> </ul>



### Финансовая поддержка:

- Предоставление гарантии в сумме до 50% от суммы кредита (100 млн. и выше), с возможным участием региональных гарантийных организаций до 70%;
- Программа стимулирования кредитования субъектов МСП («Программа 6,5», рефинансирование для банков по 6,5%).

### Кредитно-гарантийная поддержка субъектов МСП

#### Ключевые требования к проектам:

Соответствие требованиям Федерального закона № 209-ФЗ	Регистрация бизнеса на территории РФ	Отсутствие отрицательной кредитной истории и отсутствие просроченной задолженности
---	--------------------------------------	--

#### Параметры финансирования

Срок гарантии: до 15 лет	Вознаграждение за гарантию: 0,75% годовых от суммы гарантии за весь срок действия гарантии	Сумма гарантии: до 50% от суммы кредита, при участии РГО до 70%
-----------------------------	--	---

### Ключевые условия Программы 6,5

Процентная ставка – **10,6%** для субъектов малого предпринимательства и **9,6%** — для субъектов среднего предпринимательства

Срок льготного фондирования **до 3 лет** (срок кредита может превышать срок льготного фондирования)

Размер кредита: от **5 млн руб.** до **1 млрд руб.** (общий кредитный лимит на заемщика - до **4 млрд руб.**)\*

#### Приоритетные отрасли:

- сельское хозяйство,
- обрабатывающее производство,
- производство и распределение электроэнергии, газа и воды,
- строительство,
- транспорт и связь,
- туристская деятельность,
- здравоохранение,
- сбор, обработка и утилизация отходов,
- деятельность по складированию и хранению

✓ **46 банков-участников**



## Нефинансовая поддержка:

- Маркетинговая и информационная поддержка (Бизнес-навигатор МСП)
- Имущественная поддержка
- Расширение доступа к государственным закупкам
- Помощь во взаимодействии с органами власти, субъектами РФ
- Правовая поддержка

**Портал Бизнес-навигатор МСП – бесплатный Интернет-ресурс для представителей малого и среднего предпринимательства и физических лиц.**

Единственное условие для получения доступа к информации – **регистрация на Портале (<https://smbn.ru>).**

Портал Бизнес-навигатора МСП - бесплатный Интернет-ресурс, как для представителей **малого и среднего предпринимательства**, так и для **физических лиц**. Единственное условие для получения доступа к информации – **регистрация на Портале**. Прежде чем продолжить изучение сервисов Портала Бизнес-навигатора МСП, ознакомьтесь с преимуществами зарегистрированного пользователя!

Команда бизнес-навигатора!

Сервисы Корпорации	Зарегистрированный пользователь	Незарегистрированный пользователь
Использование трех сценариев выбора бизнеса для открытия	✓	✓
Расчет бизнес плана – 20 раз в сутки (для физлиц – 20 всего)	✓	✗
Сохранение и скачивание бизнес плана – 10 раз в сутки (для физлиц 5 всего)	✓	✗
Каталог франшиз для открытия бизнеса	✓	✗
Сводная информация об инфраструктуре поддержки МСП	✓	✗
Планы закупок крупнейших	✓	✗

Регистрация

Продолжить без регистрации

## Бизнес-навигатор МСП позволяет

Рассчитать бизнес-план

Узнать о мерах поддержки

Подобрать недвижимость для бизнеса

Единый реестр субъектов МСП

Найти и проверить контрагента

Узнать о закупках крупных компаний

Разместить информацию о продукции

ЕИС в сфере закупок

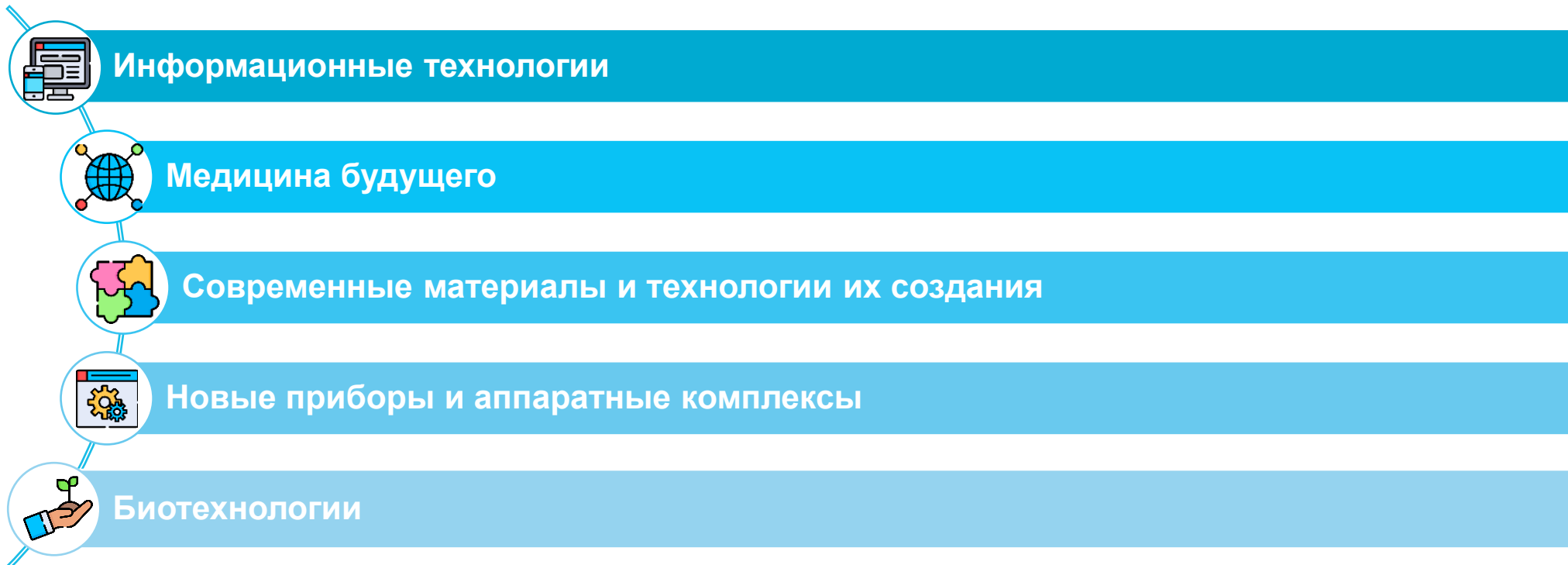
Продвинуть бизнес в интернете

Единый портал государственных услуг

**Фонд реализует программы инновационного развития, направленные на создание новых и развитие действующих высокотехнологичных компаний, коммерциализацию результатов научно-технической деятельности**

- Молодой ученый 18–28 лет может получить в фонде первый грант в **400 000 руб. для старта**

**В рамках Программы отбираются проекты по следующим тематическим направлениям:**





 Компания не общается напрямую с бизнесменами. Этим занимаются венчурные фонды-партнеры

 Вкладывает средства через венчурные фонды, создаваемые совместно с частными инвесторами

 Венчурный партнер берет на себя издержки по полной юридической, финансовой, маркетинговой и технической экспертизе проекта

 Размер инвестиций ОАО «РВК» в отдельный венчурный фонд составляет не более 1,5 млрд рублей

### Процедура получения инвестиций:

Ознакомиться с информацией о фондах, созданных с участием РВК ([www.rvc.ru](http://www.rvc.ru))

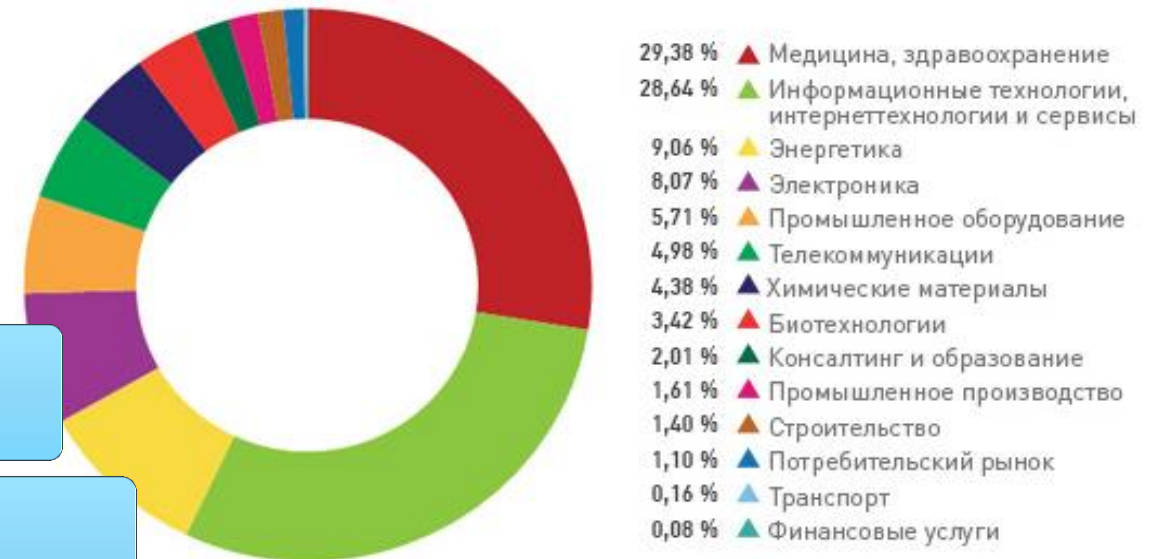
Выбрать фонд, который соответствует отраслевой специфике и объему инвестиций

Подготовить проектную документацию

Направить документацию в фонд/управляющую компанию/ управляющему товарищу

Ожидать ответа или самостоятельно связаться с менеджерами фонда/управляющей компании/ управляющего товарищества

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ ФОНДОВ С УЧАСТИЕМ КАПИТАЛА РВК ПО СЕКТОРАМ ЭКОНОМИКИ ЗА 2007–2017 ГОДЫ





**Специализируется на инфраструктурной поддержке проектов НИОКР**



**Фонд выращивает проекты для последующей коммерциализации и помогает им выйти на зарубежные рынки. Бюджет на разных этапах составляет от 1–5 до 30 млн руб., на заключительной стадии бизнес сам должен найти соинвестора.**



**Статус участника проекта «Сколково» могут получить как начинающие предприятия, так и ранее зарегистрированные юридические лица**

Рассматриваются следующие направления:

Энергоэффективность и энергосбережение

Ядерные технологии

Космические технологии и телекоммуникации

Биомедицинские технологии

Стратегические компьютерные технологии и программное обеспечение

Услуги Технопарка «Сколково» для участников проекта:

Бухгалтерский учет

Кадровый учет и поиск персонала

Грантовый учет

Юридическое обслуживание

Проведение семинаров, тренингов



## 2. РЫНОЧНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ

**Собственные средства**

**Краудфандинг**

**Венчурное финансирование**

**Микрофинансирование**

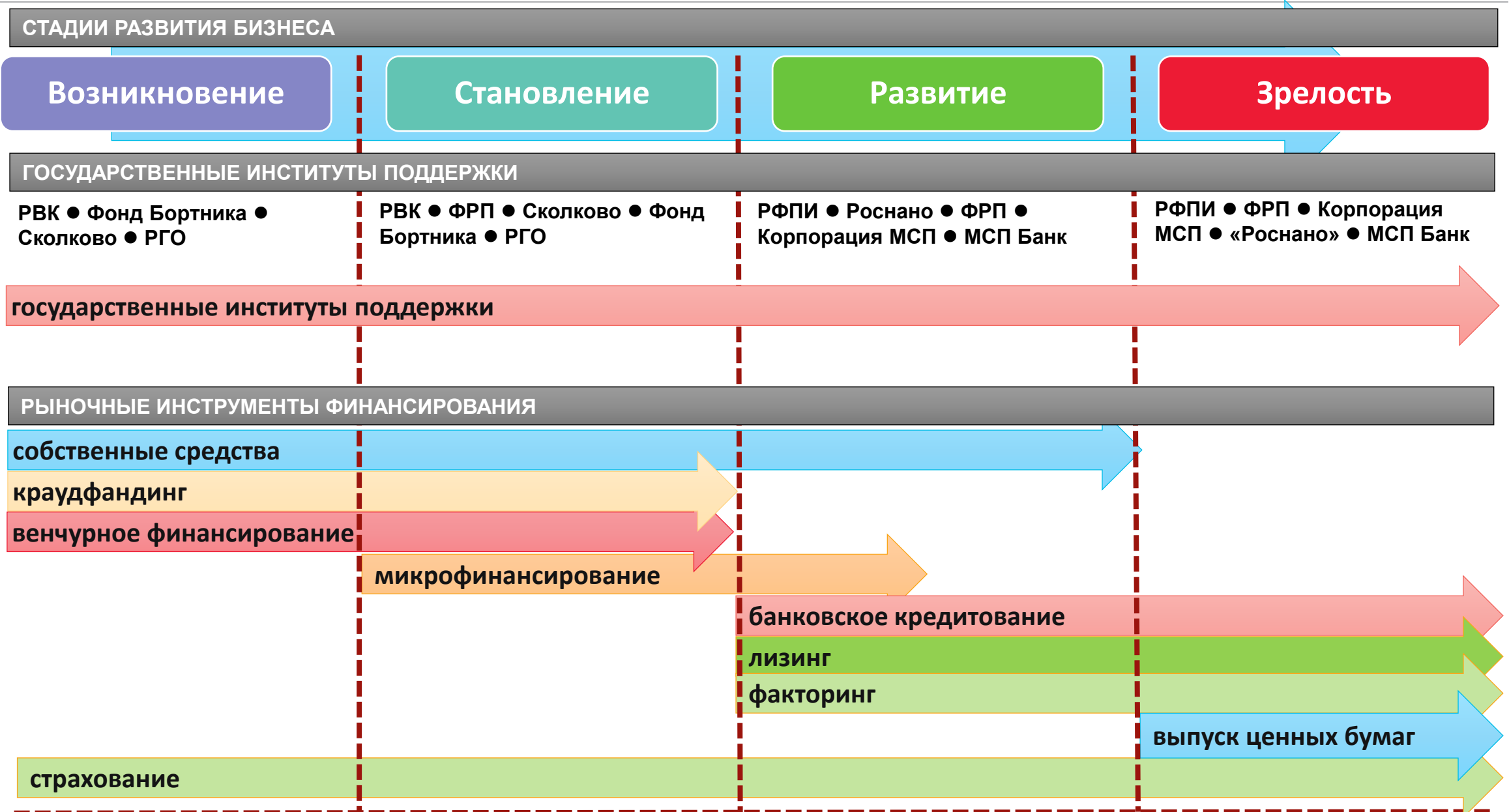
**Банковское кредитование**

**Лизинг**

**Факторинг**

**Выпуск ценных бумаг**







**Краудфандинг** — механизм привлечения коллективного финансирования для реализации идеи или проекта, как правило реализуемого через интернет-площадки

**Благотворительность**

**Нефинансовое вознаграждение**

**Краудлендинг (20-25% годовых)**

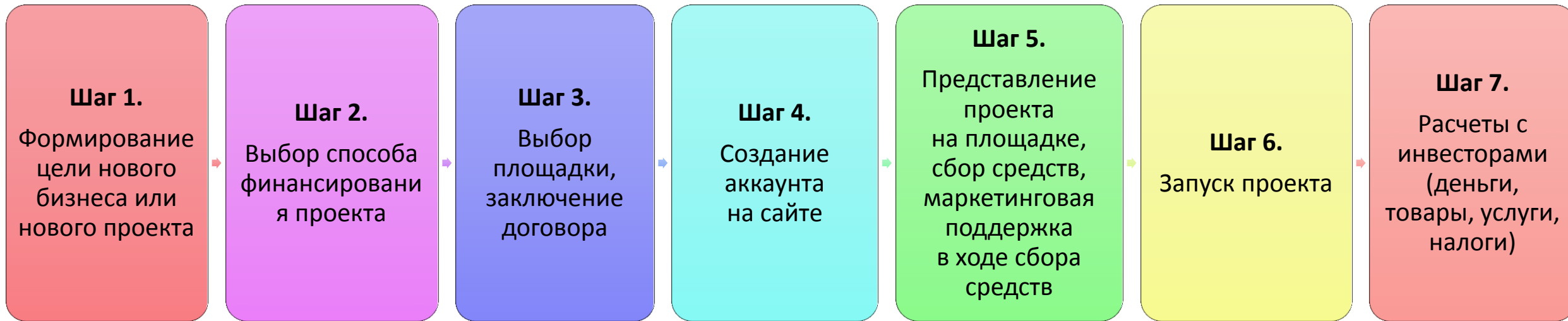
**Краудинвестинг**

Как правило  
площадки носят  
специализированный  
характер

25 площадок (из них 5 крупных)  
Общий годовой оборот составляет 11 млрд рублей



## Алгоритм краундфандинга



### Риски и подходы

#### к выбору площадки:

- тщательно оценить предполагаемых партнеров;
- убедиться в наличии у них успешно реализованных проектов;
- убедиться в отсутствии негативной информации на рынке и в сети интернет;
- провести анализ всех заключаемых с площадкой договоров;
- получить отзывы участников рынка, уже привлекавших финансирование через площадку

При наличии сомнений в деятельности площадки рассмотреть возможность использования другого финансового посредника для финансирования проекта



## Долгосрочные инвестиции (на 5–7 лет) во вновь создаваемые или молодые высокотехнологичные компании с перспективой быстрого роста

### Особенности:

- финансирование стартапов;
- инвестиции могут быть предоставлены в виде покупки доли компании (чаще всего) или предоставления займа;
- российские венчурные инвесторы, как правило, претендуют на большую долю в компании;
- в дальнейшем венчурный инвестор, как правило, имеет определенный контроль над компанией и может влиять на происходящие в ней процессы

### Основные критерии привлечения венчурных инвесторов:

- качественный бизнес-план
- квалифицированные специалисты

### Плюсы венчурного финансирования:

- венчурные инвесторы не требуют выплат по процентам;
- сроки, на которые обычно инвестируют, не длительные;
- не требуется ликвидного залога;
- не обеспечивается никакими гарантиями, так как инвестор становится акционером или добровольным деловым партнером компании и несет риски потери вложений наравне с предпринимателем

### Риски:

- потеря контроля над компанией;
- продажа доли компании и появление «некомфортного» партнера;
- свободное принятие решений



Микрофинансовые организации оценивают финансовое положение заемщика, его устойчивость, обеспечение по займу, однако **процедуры значительно упрощены по сравнению с банковским кредитованием:**



отношение к степени прозрачности бизнеса более лояльно



объем требуемой для получения займа документации минимален



в качестве залога могут выступать предметы, на которые вряд ли согласится банк



высокие риски, связанные с выдачей займа, а также неликвидностью предметов залога, покрываются высокими процентными ставками по займу



некоторые микрофинансовые организации могут использовать в качестве обеспечения групповые гарантии

### Преимущества микрофинансирования

- высокая доступность заемных средств
- скорость получения
- обслуживают предпринимателей без учета прошлых результатов хозяйственной деятельности
- без кредитной истории
- зачастую без обеспечения.



### **Основные проблемные точки при получении банковского кредитования:**

- Отсутствие ликвидных залогов у предпринимателя
- Отсутствие поручителей
- Малый срок осуществления деятельности
- Непрозрачность бизнеса

### **Выбор кредитной организации:**

- Наличие у банка лицензии Банка России на осуществление банковских операций
- Участие банка в Агентстве по страхованию вкладов:
- Возмещение физическим лицам и ИП в размере не более 1,4 млн руб. \*

### **Критерии**

- Соответствие масштаба бизнеса и кредита
- Финансовое состояние бизнеса
- Уверенность в будущих доходах
- Залоги и обеспечение
- Характер заемщика

### **Стоп-факторы**

- Просрочки
- Судебные долги
- Отсутствие деятельности
- Стабильные убытки (3-4 кв.)
- Компании менее 1 года
- Отрицательные чистые активы
- Негатив в СМИ и соц.сетях

### **Цели**

- Оборот
- Инвестиционный кредит

### **Физическое лицо и ИП**

\* В Госдуму внесен законопроект, благодаря которому предполагается распространить систему страхования вкладов на микро и малые предприятия в размере до 1,4 млн руб.



## Вид долгосрочной финансовой аренды с правом последующего выкупа имущества

### Особенности лизинга

- Не требует немедленной выплаты платежей
- Арендатор может рассчитать поступление своих доходов и выработать с арендодателем удобную для него схему финансирования
- Дает возможность арендатору использовать сразу гораздо больше производственных мощностей, чем при покупке
  - Не требует немедленной выплаты платежей
  - Арендатор может рассчитать поступление своих доходов и выработать с арендодателем удобную для него схему финансирования
  - Дает возможность арендатору использовать сразу гораздо больше производственных мощностей, чем при покупке

#### Основные участники

##### *Лизингополучатель*

(Юридическое лицо или индивидуальный предприниматель)

##### *Лизингодатель*

(Коммерческий банк или иная кредитная небанковская организация и т.п.)

##### *Поставщик*

(Продавец оборудования: предприятие, риэлтерская компания, авто-производитель или дилер и т.п.)

##### *Страховщик*

(В принципе, любая страховая компания)

#### Риски:

- невыполнение условий договора купли-продажи поставщиком оборудования, передаваемого в лизинг;
- невыполнение условий договора купли-продажи лизингодателем (покупателем);
- риск, вызванный транспортировкой оборудования к месту работы и некачественного монтажа;
- несоответствие предмета лизинга возлагавшимся на него надеждам по использованию в деятельности лизингополучателя;
- финансовые потери при досрочном расторжении договора лизинга

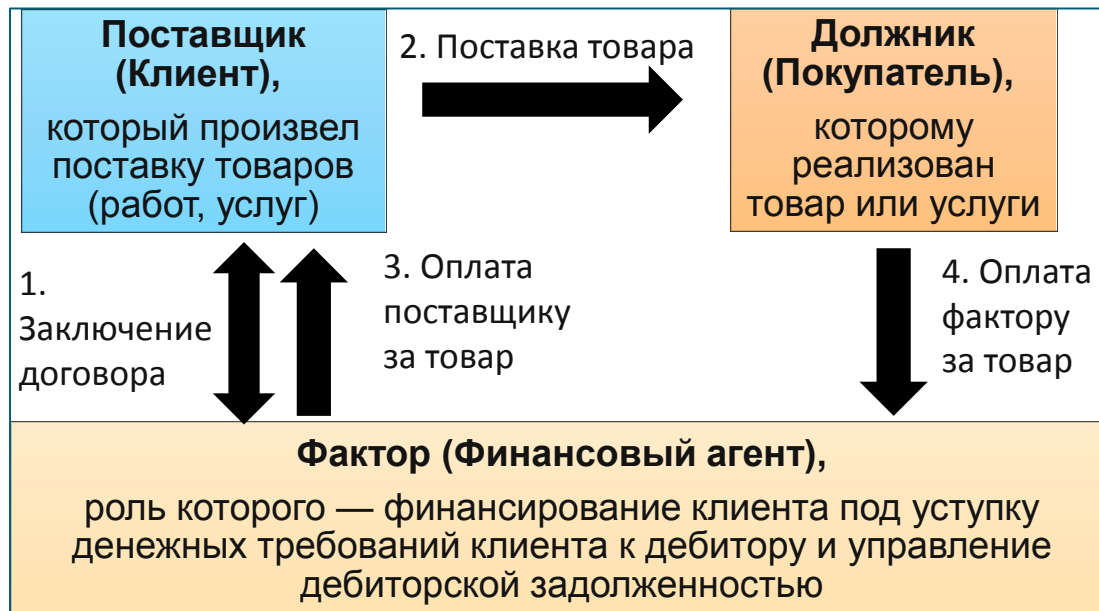


## Комплекс финансовых услуг для производителей и поставщиков, ведущих торговую деятельность на условиях отсрочки платежа

### Особенности факторинга

- в отличие от кредита не требуется использование залога;
- факторинговая компания фактически проводит инкассацию задолженности клиента;
- договор факторинга – это, в некотором смысле, страховка от риска неплатежа.

### Основные участники



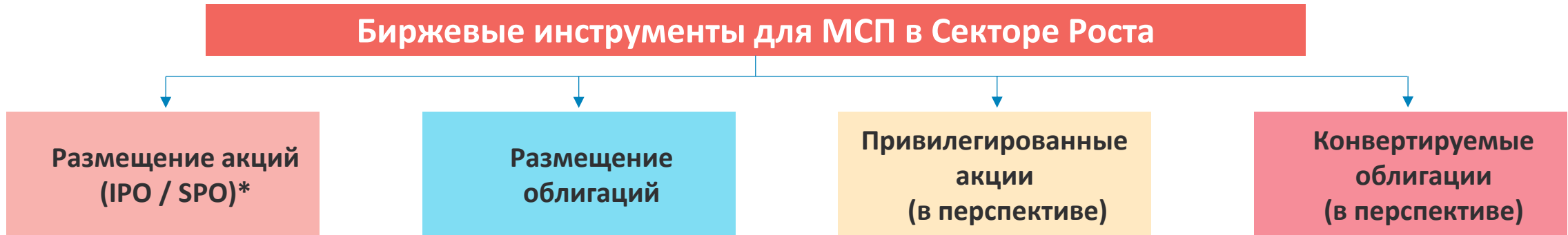
### Риски:

- Если клиентом выбирается сделка регрессивного факторинга или факторинга с возвратом, то для него могут возникнуть серьезные финансовые риски из-за неплатежа дебитора.
- При оформлении договора факторинга без регресса финансовые риски возлагаются на факторинговую компанию, которая при неплатежах дебитора будет взыскивать с него задолженность доступными для себя способами.





С июля 2017 года на Московской Бирже действует новый сегмент – Сектор Роста. Этот сегмент создан специально для выпуска и дальнейшего обращения на бирже ценных бумаг (акций и облигаций) компаний малого и среднего бизнеса



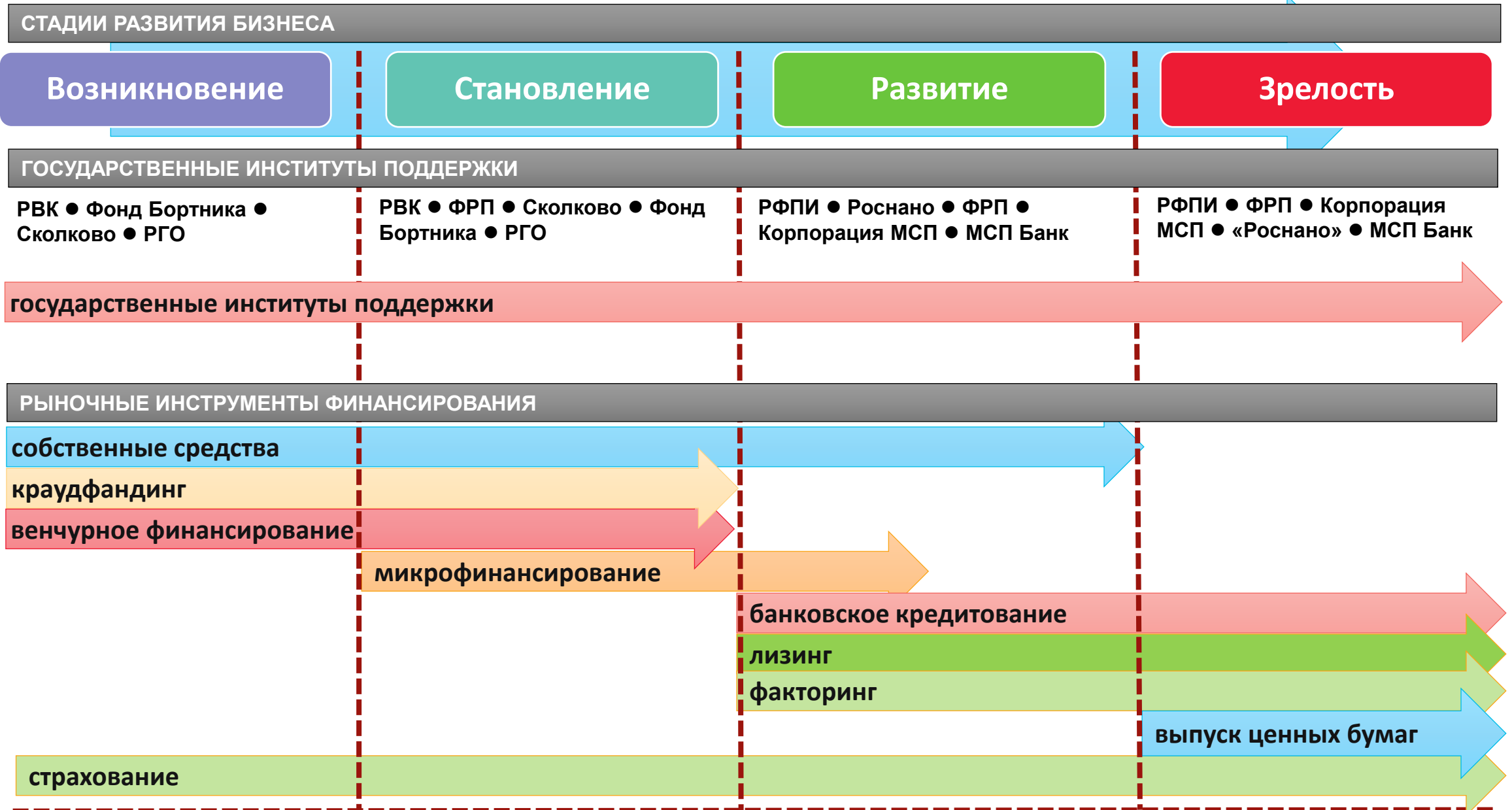
### Какую поддержку можно уже сейчас получить от Московской Биржи?

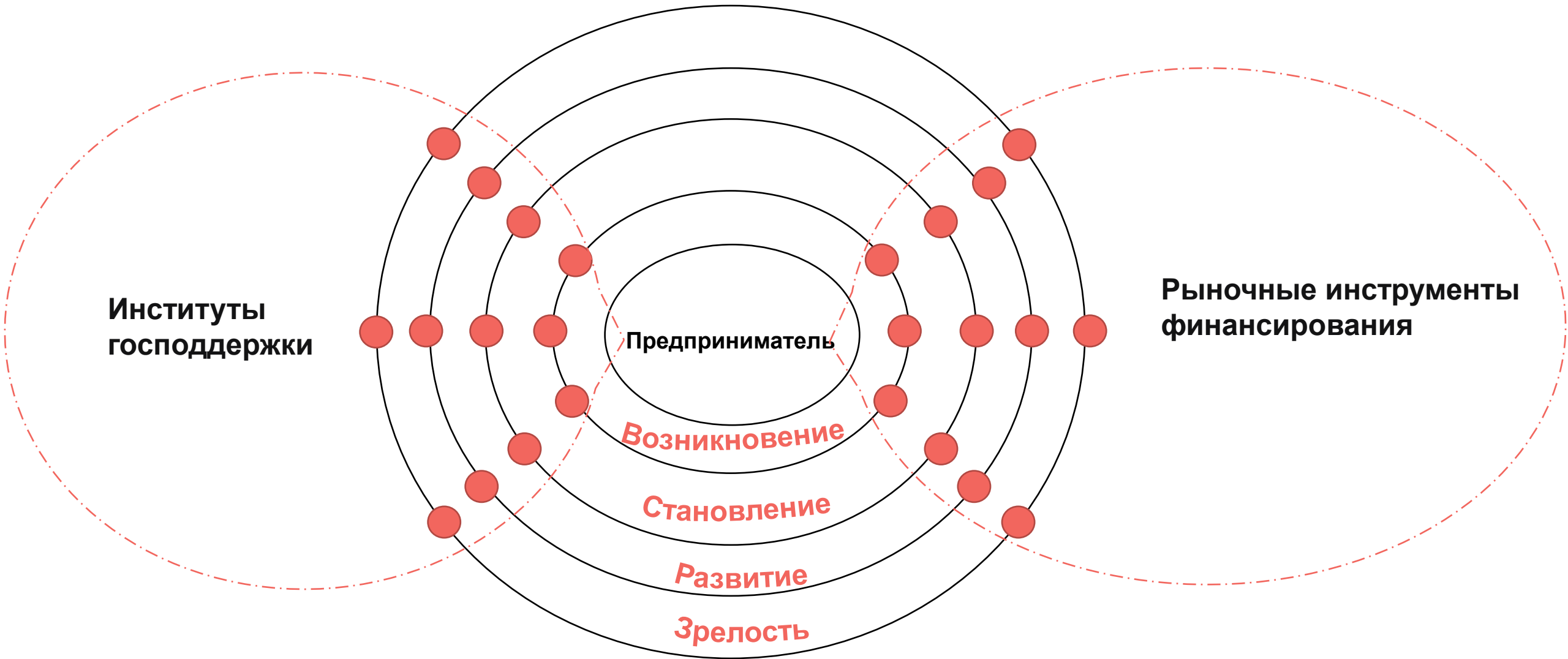
- ✓ упрощенные требования по free float (доля акций, которые должны быть в свободном обращении на бирже)\*\*
- ✓ независимая аналитика по компаниям Сектора Роста
- ✓ маркет-мейкерские программы (поддержка спроса на акции)
- ✓ помощь с PR (создание положительного образа компании с помощью СМИ), помощь с IR (отношения с инвесторами)
- ✓ обучение

### Дополнительно разрабатывается ряд мер государственной поддержки:

- займы под залог ценных бумаг
- «якорные» инвестиции от институтов развития МСП
- субсидирование ставки по купонам облигаций
- государственные гарантии на часть выпуска облигаций\*\*\*

\*IPO – первичное размещение ценных бумаг на бирже, то есть выпуск новых акций; SPO – размещение на бирже акций, которые принадлежат акционерам







Банк России

Спасибо за внимание

Информационно-просветительский ресурс Банка России «Финансовая культура» — *Fincult.info*



Образовательный проект Банка России для малого бизнеса «Деньги для дела» — *dengidela.com*



Центральный банк Российской Федерации